



利記公布二零一三年中期業績

毛利增加 113.4%
股東應佔虧損收窄 89.8%至 4,800,000 港元

(香港，二零一三年八月二日) — 於金屬供應鏈具領導地位之**利記控股有限公司**（「公司」）（股份編號：**637**）今天公布公司及其附屬公司（統稱「利記」或「集團」）截至二零一三年六月三十日止六個月之未經審核簡明綜合中期業績。

於回顧期內，集團面臨金屬價格整體下跌的壓力，其中鋅（集團之主要產品）及鎳分別下跌約 11% 及 20%。二零一三年上半年的收益下跌 8.62% 至約 1,162,000,000 港元，相比去年同期的收益約為 1,271,000,000 港元。集團的銷售噸數由二零一二年上半年的 62,380 噸下跌約 1.94% 至 61,170 噸。集團在尤其不利的營商環境下，仍能憑藉廣受客戶重視的可靠增值服務，令毛利於期內增加 113.4%，由約 16,700,000 港元增加至約 35,600,000 港元。雖然銷售噸數與去年同期相約，但集團之股東應佔虧損顯著下降至約 4,800,000 港元（二零一二年上半年：股東應佔虧損為 47,300,000 港元）。每股基本虧損為 0.58 港仙（二零一二年上半年：每股基本虧損為 5.71 港仙）。

利記副主席兼行政總裁**陳婉珊女士**表示：「二零一三年上半年，由於世界經濟仍面對重大不明朗因素及出口增長溫和，市場氣氛好壞參半。在全球經濟疲弱的背景下，利記繼續於深圳、廣州和無錫等華南及華東主要製造業中心設置戰略營銷中心網絡。各營銷中心不斷擴充及加強我們與客戶的關係，以確保集團更易於把握日後增長的商機。」

業務回顧

二零一三年首六個月，利記的中國營銷中心佔集團收益總額約 227,000,000 港元或 19.5%（二零一二年上半年：258,000,000 港元或 20.2%），而收益的 80.5%（二零一二年上半年：79.8%）來自集團的香港總銷售物流中心，該中心仍為鋅及其他有色金屬進口中國的主要渠道。

利記與全球多個有色金屬供應商保持長期良好的合作。此外，利記參與多種上下游業務，為客戶提供增值服務，因而使集團產品在競爭對手中脫穎而出，從而擴大收益來源及保持市場份額。

利業金屬有限公司（「利業」）為集團的全資不銹鋼加工及分銷附屬公司，為集團提供額外收益。於期內出售約 2,220 噸不銹鋼（二零一二年上半年：1,830 噸），錄得約 44,000,000 港元的收益（二零一二年上半年：38,100,000 港元）。

金利合金製造工業（寧波）有限公司（「金利寧波」）為集團擁有 50%權益的鋅合金製造合營企業，於二零一三年上半年生產約 6,220 噸鋅合金（二零一二年上半年：5,480 噸），為集團貢獻純利約 1,100,000 港元。（二零一二年上半年：淨虧損約 1,100,000 港元）

利保金屬檢測中心有限公司（「利保」）為利記的全資物料測試附屬公司，獲香港實驗所認可計劃認可。利保與集團內部技術支援及品質保證相輔相成，提供化學測試和品質鑑定服務，協助集團客戶解決生產缺陷、減低生產成本及降低產品召回和訴訟的風險，為彼等提供大量增值服務。集團旨在借助利保提高客戶的忠誠度，從而對集團的長遠收益來源作出貢獻。

前景

放眼未來，在中國，隨著對生活質素具有高要求的中產階層興起，加上加速的城鎮化建設，利記管理層滿懷信心，尤其是在中國政策由出口及投資依賴型轉向以內需為基準的較緩但可持續增長型，以及整個東南亞基礎設施升級的拉動下，利記高質素產品將在高端品質市場佔一席位。

陳女士總結：「儘管外部宏觀經濟狀況仍然複雜，但不明朗因素亦創造了機會。憑藉利記穩健的財務狀況，集團過去順利渡過經濟危機並將繼往開來。為了把握需求回升的機會，我們將繼續精簡業務、因應不斷變化的環境調整產品組合及借助增值服務，例如利保提供的內部技術支援、品質保證、化學測試和品質鑑定，從而大幅改善集團的整體利潤率。我們亦會持續加強客戶關係，特別是在中國東北及西部與東南亞等主要增長地區的客戶。管理層亦會審慎探索具潛在新機會以提高集團明年的盈利能力。」

- 完 -

有關利記控股有限公司

利記於一九四七年於香港成立，為領先的金屬供應鏈管理公司，透過一站式供應鏈服務(IVAS)模式為客戶提供全面的增值服務。利記強大的供應商及優質客戶遍及全球，集團持續為中國鋅合金最大的入口商之一。

傳媒垂詢:

縱橫財經公關顧問有限公司

蘇家麗小姐 +852 2864 4826

梁麗明小姐 +852 2864 4863

徐佩芝小姐 +852 2864 4853

公司網址: www.sprg.com.hk

heidi.so@sprg.com.hk

keris.leung@sprg.com.hk

cornia.chui@sprg.com.hk